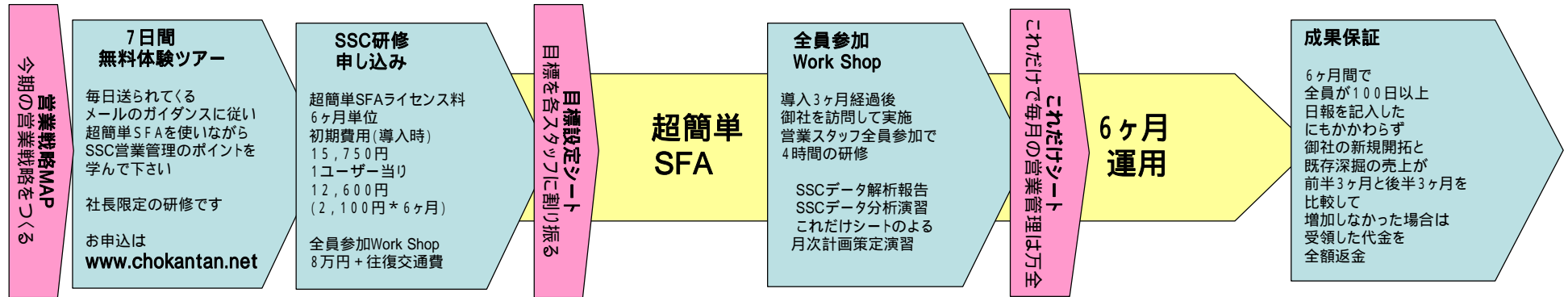


超簡単営業管理6ヶ月研修(SSC研修) - 6ヶ月で結果が出なければ全額返金 -

本研修プログラムの最大の特徴は、営業の品質管理を、セールスコアカード(SSC)と名付けた、5つの目標と8つの指標の組み合わせで行ない、売上アップに繋げて行くことです。期間6ヶ月のプログラムで、保険代理店専用で作られた営業支援システム(超簡単SFA)を運用すると共に、超簡単SFAで収集したSSCデータを元にした研修を実施します。社長以下営業スタッフ9名までの代理店に限定したプログラムで、営業との兼務で超多忙な社長が、直接自分で超簡単に営業管理に取り組めるよう、様々な工夫をしています。

まず、SSCとは何かを理解するために、営業戦略マップ(SSCMap)を社長ご自身で作って見て下さい。作成フォーマットは以下のサイトから無料でダウンロード出来ます。
<http://cho.eforum.biz/> (左側の無料ダウンロードをクリックすると、SSCMapのエクセルフォーマットが入手出来ます。作成手順に従えば、1時間程度で完成です。)

MAPを作って見て、行けそうだと感じたら、超簡単SFAを使いながら営業管理のポイントが学べる無料体験ツアーに、こちらも社長ご自身で参加下さい。



日本初！成果保証型保険代理店営業支援システム

超簡単SFA
Sales Force Automation

- > 営業目標を毎月、パソコンから簡単登録
- > 営業結果を1分で、携帯から簡単報告
- > 営業成果を即、パソコン・携帯で簡単チェック



今回、リリースを記念して、先着10社限定で、モニターを募集します。意欲的に取り組んで結果を出してみたいとお考えでしたら、是非、ご参加下さい。本研修プログラムには絶対の自信はありますが、何分、実績がありませんので、今回は成果保証をつけてご提供します。

本研修プログラムは、経営数理研究所の協力を得て、超簡単SFAの開発元であるMICからのご提供となります。

先着10社限定 モニター募集

導入費用(最初の6ヶ月)を半額にすると共に、6ヶ月で結果が出なかった場合は全額返金します。

超簡単SFAで収集したデータをご提供頂き、その結果をインスオウッチで成功事例としてご紹介することが、モニターの条件となります。出来れば実名でのご紹介を希望しますが、勿論匿名でもOKです。

まずは、無料体験ツアーに参加して、可否をご判断下さい。

無料体験ツアーお申込みは www.chokantan.net

営業スタッフ数 (社長含む)	導入費用(最初の6ヶ月)			その後6ヶ月毎
	ライセンス料	3ヵ月後研修*	計	
3	53,550	80,000	133,550	37,800
4	66,150	80,000	146,150	50,400
5	78,750	80,000	158,750	63,000
6	91,350	80,000	171,350	75,600
7	103,950	80,000	183,950	88,200
8	116,550	80,000	196,550	100,800
9	129,150	80,000	209,150	113,400

* 往復交通費が別途必要(研修講師より直接請求)

モニターは
この金額を
50%引き

成果が
出なければ
全額返金