超簡単営業日報

記入年月 ＿＿ 年（西暦） ＿＿ 月分
代理店名 ＿＿ 記入スタッフ名 ＿＿

目標達成まで後いくら？	達成	万円	達成率	#DIV/0!
	増収目標	増収実績	契約件数	商談件数
増収額合計				
法人売上（新規開拓）				
法人売上（既存深堀）				
個人売上（新規開拓）				
個人売上（既存深堀）				

記入する面談は新規開拓、既存深堀のみ。更改、事故処理、集金、書類取付、飛込訪問等は記入せず

面談結果が「成約」の場合のみ、獲得収入保険料をANPベースで、万円単位で記入

単位：万円

日付	顧客名	面談方法	顧客属性	既存／新規	販売種目	面談結果	獲得収保